



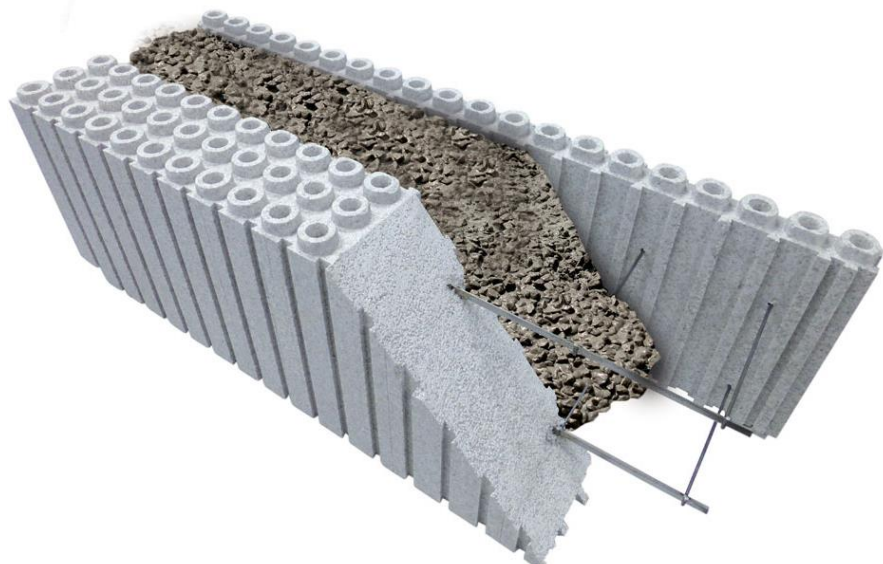
EUROMAC 2 est le leader européen de fabrication de blocs à bancher utilisés dans la construction de maisons individuelles et de petits immeuble collectifs à hautes performances thermiques. C'est aussi, un ensemble de produits et services associés, déployés afin de garantir un parfait accompagnement de ses clients dans la réalisation de leurs projets immobiliers écoresponsables.

Dans le cadre du développement de notre Groupe nous recherchons actuellement **plusieurs Technico-commerciaux sur les département de Haute-Savoie, Maine-et-Loire et Rhône.**

Vous serez en charge de la commercialisation de l'ensemble des produits et services du Groupe **EUROMAC 2** sur votre zone de chalandise. Véritable ambassadeur de la marque vous représentez le Groupe et ses valeurs auprès de nos clients tant avec vos prospects qu'avec le réseau d'apporteur d'affaires que vous créez.

Vous êtes sociable, avez de la rigueur, êtes capable de travailler en parfaite autonomie en home-office en faisant preuve d'initiative. Vous aimez le travail d'équipe et le contact humain et vous justifiez d'une expérience concluante d'agent immobilier, une expérience de vendeur de Maison Individuelle ou de matériaux de construction serait un plus.

Votre activité se concentre essentiellement sur le terrain. Organisé(e), vous alimentez notre CRM (Gestion de la Relation Client) pour un optimiser le suivi des dossiers.



Avantages et Rémunération :

- CDI à temps plein
- Excellent niveau de rémunération (fixe et variable motivant).
- Véhicule, téléphone et ordinateur portable

Candidature à envoyer par email :

recrutement@euromac2.com

